




## PUBLISKI ATVĒRTIE SEMINĀRI KLĀTIENĒ

SEMINĀRS	TRENERIS	SATURS	DATUMS
<p><b>PĀRDOŠANA #1</b> EFEKTĪVA DARĪJUMU VADĪBA</p> <p>2 dienas   16 akadēmiskās stundas Plkst. 09:00 - 18:00</p> <p>425 EUR + PVN</p>	 <p>Kārlis Apkalns</p>	<p>Kas ir pārdošana   Pārdošanas Esence un Būtība   Pārdošanas cikls - atvērt, izzināt, prezentēt, noslēgt   Mājas darbu (Brīvais produkts) prezentācija, ar video   Posms prezentēt - Priekšrocību pasniegšana Klientam   Posms noslēgt - panākt Vienošanos vai atklāt Iebildumu   Apkopojums - Tālākās Izaugsmes Soļi un Plāns</p> <p><a href="#">Uzzināt vairāk</a></p>	<p>10.08. un 11.08.</p>
<p><b>PĀRDOŠANA #2</b> TEHNIKAS MEISTARIEM</p> <p>2 dienas   16 akadēmiskās stundas Plkst. 09:00 - 18:00</p> <p>490 EUR + PVN</p>	 <p>Kārlis Apkalns</p>	<p>Posms izzināt - Klienta Vajadzību aktualizēšana. SPIN formula un tās izmantojums   Profesionālais Mājas darbs (ar video). SPIN + Īll + P, ar Noslēgšanu, līdz 3 min.   Posms prezentēt - kompānijas argumentu veidošana. Kā Tirgvedības mikslis/7P veido Zirneklī?   Posms prezentēt - Priekšrocībās balstīti argumenti. Produkta un Kompānijas priekšrocības</p> <p><a href="#">Uzzināt vairāk</a></p>	<p>24.08. un 25.08.</p>

## MĀCĪBU KURSI TIEŠSAISTĒ | 2021. GADA KALENDĀRS

<p><b>ATTĀLINĀTS ONBOARDINGS</b></p> <p>2 sesijas   8 akadēmiskās stundas Plkst. 13:30 - 17:00</p> <p>170 EUR + PVN</p>	 <p>Ilva Bērziņa</p>	<p>Darbā/amatā ievadīšanas process, tā priekšnoteikumi un izstrāde uzņēmumā   Īstais cilvēks īstajā vietā - cik biznesam izmaksā neatbilstošs darbinieks?   Paaudžu ietekme un dažādu paaudžu darbinieku vadīšana veiksmīgai sadarbībai   Ievadīšanas procesā iesaistītās puses, to lomas un veiksmīgas komunikācijas pamatprincipi   Organizācijas kultūras, vērtību izpratnes veidošana jaunajam darbiniekam</p> <p><a href="#">Uzzināt vairāk</a></p>	<p>Turpinās pieteikšanās</p>
<p><b>VĒSTĪJUMA VIZUALIZĒŠANA</b></p> <p>2 sesijas   8 akadēmiskās stundas Plkst. 13:30 - 17:00</p> <p>170 EUR + PVN</p>	 <p>Dace Andersone</p>	<p>Vizualizēšana un tās lietojums profesionālajā vidē   Vēstījums   Visuālie rīki un tehnikas   Visuāla prezentācija   Vēstījuma mērķi   Ko var un ko nevar vizualizēt?   Kā atrast vēstījuma vizuālo esenci?   Kā komunikāciju paātrināt ar vizuālajiem kodiem?   Kā izmantot birojā esošos vizuālos rīkus?   Kā radīt vēstījuma piktogrammas?</p> <p><a href="#">Uzzināt vairāk</a></p>	<p>19.08. un 26.08.</p>
<p><b>MŪSDIENĪGA RAKSTISKĀ SAZIŅA</b></p> <p>2 sesijas   8 stundas Plkst. 09:00 - 13:00</p> <p>145 EUR + PVN</p>	 <p>Baiba Apkalna</p>	<p>Komunikācijas process, lingvistiskā intelekta loma   Kāpēc un kad komunicēt rakstiski?   Priekšrocības/Trūkumi   Rakstiskās komunikācijas formas un vide   Ziņas struktūra, vadlīnijas   Lietišķās komunikācijas pamatelementi   4P: precīzi, pilnīgi, pieklājīgi, pareizi   Kas ir "labs stils"?   Emoji lietošanas priekšrocības un trūkumi   Emoji enciklopēdija</p> <p><a href="#">Uzzināt vairāk</a></p>	<p>Turpinās pieteikšanās</p>





## MĀCĪBU KURSI TIEŠSAISTĒ | 2021. GADA KALENDĀRS

SEMINĀRS	TRENERIS	SATURS	DATUMS
<p><b>EFEKTĪVS VADĪTĀJS #1</b></p> <p>4 sesijas   16 akadēmiskās stundas Plkst. 09:00 - 13:00</p> <p>445 EUR + PVN</p>	 <p>Kārlis Apkalns</p>	<p>Vadīšanas biežākie izaicinājumi   Vadītāja lomas un pienākumi   Sarunas ar Darbinieku un/vai Klientu vadība   Vadītāja laika izlietojums, tā vadība   Attīstības virzīšana   Pretestība pārmaiņām   Darbinieku attieksmju koriģēšana   Deleģēšana ikdienā   Praktiskā darbu plānošana   Motivēšana   Vadītāja un Līdera lomas</p> <p><a href="#">Uzzināt vairāk</a></p>	<p>30.08., 31.08., 06.09., 07.09.</p>
<p><b>STĀSTNIECĪBA (STORYTELLING)</b></p> <p>2 sesijas   8 akadēmiskās stundas Plkst. 13:30 - 17:00</p> <p>195 EUR + PVN</p>	 <p>Kārlis Apkalns</p>	<p>Stāsts komunikācijā   Iedarbīga Stāsta struktūra   Kā Stāstu izveidot? Kā Stāstu izstāstīt?   Stāstu piemēri Vārdos, Attēlos, Līdzībās, Attīstībā, Video   Efektīvu Stāstu Principi 80/20, Vizualizācijas, detaļas   Stāstu būvēšana   Kas var kalpot par iedvesmas avotu?   Pasniegšanas tehnika   Kā būt viegli uztveramam un iedarbīgam?   Dalībnieku mājas darbu Stāsti   Ko varam no kolēģa iemācīties?   Populāri Stāstu sižeti   Kā sasniegt emocionālu iedarbi?</p> <p><a href="#">Uzzināt vairāk</a></p>	<p>Turpinās pieteikšanās</p>
<p><b>NEIROLĪDERĪBA UN EMOCIONĀLĀ INTELIĢENCE</b></p> <p>2 sesijas   4 stundas Plkst. 09:00 - 11:00</p> <p>90 EUR + PVN</p>	 <p>Elīta Kazaine</p>	<p>Jebkura indivīda 3 uztveres kanāli   Neirolīderības 4 principi un vieta, kur slēpjas attieksme   Emocionālās inteliģences 5 prasmes un vadītāja obligātais minimums   Neirolīderības 6 līmeņi, Emocionālās inteliģences un neirozinātņu atziņu izmantošana ikdienā</p> <p><a href="#">Uzzināt vairāk</a></p>	<p>Turpinās pieteikšanās</p>
<p><b>PSIHOEMOCIONĀLĀ LABKLĀJĪBA DARBA VIDĒ</b></p> <p>2 sesijas   4 stundas Plkst. 11:00 - 13:00</p> <p>90 EUR + PVN</p>	 <p>Reinis Lazda</p>	<p>Kas ir stress un kas ir MANS stress?   Kā to saprast, identificēt un regulēt?   Sabalansētas ikdienas veidošana, stresa higiēna   Paaugstināta psihiskā jūtīguma un hroniska stresa radītie traucējumi   Stresa, trauksmes reakciju mazināšanas tehnikas   Kā darbojas psihoaktīvo vielu farmakoloģija?   Efektīvās psihoterapijas pieejas. Treniņi, kurus var lietot patstāvīgi.</p> <p><a href="#">Uzzināt vairāk</a></p>	<p>Turpinās pieteikšanās</p>

## MĀCĪBU KURSI TIEŠSAISTĒ | 2021. GADA KALENDĀRS

SEMINĀRS	TRENERIS	SATURS	DATUMS
<p><b>POWER EXCEL &amp; POWER BI</b></p> <p>4 sesijas   16 stundas Plkst. 09:30 - 13:00 395 EUR + PVN</p>	 <p>Eļčins Džafarovs</p>	<p>Datu iegūšanas automatizācija. Datu transformācija. Datu tabulu ātra apvienošana. Neērtu datu tabulu pārveidošana. <i>Power Query</i> ar m valodas sintaksi   Ievads <i>Power BI. Data models</i> un <i>relationships</i>. <i>Calculated columns</i>. Mērījumi (<i>Measures</i>). <i>DAX</i> iteratīvas agregācijas. <i>DAX</i> tabulas funkcijas   <i>DAX</i> padziļinātie modeļi. Datumu inteliģence. <i>Quick Measures</i>   Dashboard sagatavošana. Datu ērta un vizuāla filtrēšana. Vizualizāciju veidošanas principi Power BI. Power BI atskaites publicēšana web.</p> <p><a href="#">Uzzināt vairāk</a></p>	<p>Turpinās pieteikšanās</p>
<p><b>KPI:KĀPĒC? KĀ? KO?</b></p> <p>1 sesijas   4 akadēmiskās stundas Plkst. 13:30 - 17:00 145 EUR + PVN</p>	 <p>Kārlis Apkalns</p>	<p>Kāpēc pie mērķu izvēles ir vērts atgriezties? Sīku mērķu izmaiņu būtiskās sekas   Kā "nemērāmās jomās" atrast mērāmus mērķus? SMART pielietojums   Kādi mēdz būt mērķi? Aktivitātes / Rezultāti / Attīstība   Kāds ir labs Attīstības mērķis? BHAG, piemēri dažādās organizācijās   Kā KPI u.c. mērķus komunicēt ar komandu? Simona Sineka Kāpēc-Kā-Ko apli</p> <p><a href="#">Uzzināt vairāk</a></p>	<p>Turpinās pieteikšanās</p>
<p><b>PERSONĀLA VADĪBAS STRATĒGIJA</b></p> <p>4 sesijas   16 akadēmiskās stundas Plkst. 13:30 - 17:00 445 EUR + PVN</p>	 <p>Ilva Bērziņa</p>	<p>Mērķu vadības pieejas. Mērķu pārbaude, kaskadēšana, vienošanās un rezultātu mērīšana   Efektivitātes novērtējuma metodes. Funkciju, darbaspēka laika analīze un resursu plānošana   Organizācijas pastāvēšanas jēga, dizains, struktūra, biznesa process   Vērtībās balstītas kompetences, to definēšana organizācijas un amatu līmenī   Personāla politika un stratēģija. Personāla stratēģiskā, taktiskā un operatīvā vadība. Personāla vadības stratēģijas definēšana un izstrāde   Personāla vadības funkcijas. Personāla vadības efektivitātes mērīšana</p> <p><a href="#">Uzzināt vairāk</a></p>	<p>Turpinās pieteikšanās</p>
<p><b>PROJEKTU VADĪBA</b></p> <p>4 sesijas   16 akadēmiskās stundas Plkst. 09:00 - 12:30 395 EUR + PVN</p>	 <p>Ivars Ruņģis</p>	<p>Ievads projektu vadībā   Projekta mērķis   Projekta apjoms un struktūrplāns   Projekta dzīves cikls   Projekta plāns   Risku identificēšana, analīze un mazināšana   Projekta lomas un ieinteresētās puses   Projekta slēgšana un izmaiņu vadība   Kursa noslēgums un apliecību izsniegšana</p> <p><a href="#">Uzzināt vairāk</a></p>	<p>23.09., 24.09., 30.09., 01.10.</p>

## MĀCĪBU KURSI TIEŠSAISTĒ | 2021. GADA KALENDĀRS

SEMINĀRS	TRENERIS	SATURS	DATUMS
<p><b>PAAUDŽU VADĪBA</b> 1 sesija   2 stundas Plkst. 09:00 - 11:00 40 EUR + PVN</p>	 Elita Kazaine	<p>levads: Kas rada konfliktu? Dalībnieku aktualitātes / jautājumi   Kāds ir paaudžu dalījums? Privātā un profesionālā pieredze   Kas ir atšķirīgais un kas - kopīgais? Uz ko nevajag lieki cerēt...   Viens motivācijas instruments visiem   SCARF motivācijas modelis</p> <p>Uzzināt vairāk</p>	<p>Turpinās pieteikšanās</p>
<p><b>ATTĀLINĀTAS SAPULCES: EFEKTĪVA VADĪBA UN IESAISTE</b> 1 sesija   4 akadēmiskās stundas Plkst. 13:30 - 17:00 120 EUR + PVN</p>	 Kārlis Apkalns	<p>Kad ir un kad nav vajadzīga sapulce? Iespējamie sapulču mērķi   Kā sadarboties ar sapulču dalībniekiem? Grupas dinamika un Tipiskie dalībnieki   Kā efektīvi novadīt sapulci? Laika / Sapulces lomas / Rīki</p> <p>Uzzināt vairāk</p>	<p>Turpinās pieteikšanās</p>
<p><b>MOTIVĀCIJA UN IESAISTE</b> 1 sesija   2 stundas Plkst. 09:00 - 11:00 65 EUR + PVN</p>	 Elita Kazaine	<p>Ko cilvēks sagaida no profesionālās vides? Motivācijas indikatori   Ko cilvēks uztver un kā izpaužas? Komunikācijas un saskarsmes vārdnīca   Kā saprast cilvēka motivāciju un iesaisti? Loģiskais mērinstruments   Kā zināt, kad izpildījums būs 100%? Empātijas karte   Ko darīt, ja negribas neko darīt? Lēmumu pieņemšanas matrica   Kad mūsu rīcības plāns izdodas? Plāna plāns – saturs un ietvars</p> <p>Uzzināt vairāk</p>	<p>Turpinās pieteikšanās</p>
<p><b>EFEKTĪVS VADĪTĀJS #2. VIZUĀLĀ PLĀNOŠANA</b> 4 sesijas   16 akadēmiskās stundas Plkst. 09:00 - 12:30 445 EUR + PVN</p>	 Kārlis Apkalns	<p>levads - Komandas iniciatīva un atbildība. Vadības rīks A: Mēs-Viņi   Attīstības plānošana. Vadības rīks B: Plānu vizualizēšana   Attīstības Mērķi. Vadības rīks C: SMART mērķi   Attīstības projekti. Vadības rīks D: Projekta domu karte   Komandas motivācija. Vadības rīks E: Svarīgākais jautājums   Atgriezeniskā saite. Vadības rīks F: Feed-back elementi   Attīstības projektu realizācija.</p> <p>Uzzināt vairāk</p>	<p>12.08., 13.08., 19.08., 20.08.</p>