



MĀCĪBU KURSI | 2021. GADA KALENDĀRS

VEBINĀRS	TRENERIS	SATURS	DATUMS
<p>EFEKTĪVS VADĪTĀJS #1</p> <p>4 sesijas 16 akadēmiskās stundas Plkst. 09:00 - 13:00 445 EUR + PVN</p>	 <p>Kārlis Apkalns</p>	<p>Vadīšanas biežākie izaicinājumi Vadītāja lomas un pienākumi Sarunas ar Darbinieku un/vai Klientu vadība Vadītāja laika izlietojums, tā vadība Attīstības virzīšana Pretestība pārmaiņām Darbinieku attieksmju koriģēšana Deleģēšana ikdienā Praktiskā darbu plānošana Motivēšana Vadītāja un Līdera lomas</p> <p>UZZINĀT VAIRĀK</p>	<p>04.03., 05.03., 11.03., 12.03., 2021. gads</p>
<p>EFEKTĪVS VADĪTĀJS #2</p> <p>4 sesijas 16 akadēmiskās stundas Plkst. 09:00 - 12:30 445 EUR + PVN</p>	 <p>Kārlis Apkalns</p>	<p>Vadītāja Mērķi un Plāns Attīstības plānošana Komandas iniciatīva un atbildība Vadība un komunikācija Pārmaiņu komunikācija Pārmaiņu pieņemšana (Mājas darbu prezentācijas, ar video) Komandas motivācija Mērķu "piesavināšanās" Atgriezeniskā saite Komandas veidošana Sapulces</p> <p>UZZINĀT VAIRĀK</p>	<p>22.04., 23.04., 29.04., 30.04., 2021. gads</p>
<p>ATTĀLINĀTS ONBORDINGS</p> <p>2 sesijas 8 akadēmiskās stundas Plkst. 13:30 - 17:00 170 EUR + PVN</p>	 <p>Ilva Bērziņa</p>	<p>Darbā/amatā ievadīšanas process, tā priekšnoteikumi un izstrāde uzņēmumā Īstais cilvēks īstajā vietā - cik biznesam izmaksā neatbilstošs darbinieks? Paaudžu ietekme un dažādu paaudžu darbinieku vadīšana veiksmīgai sadarbībai Ievadīšanas procesā iesaistītās puses, to lomas un veiksmīgas komunikācijas pamatprincipi Organizācijas kultūras, vērtību izpratnes veidošana jaunajam darbiniekam</p> <p>UZZINĀT VAIRĀK</p>	<p>Turpinās pieteikšanās</p>
<p>VIZUALIZĒŠANA</p> <p>2 sesijas 8 akadēmiskās stundas Plkst. 09:00 - 13:00 170 EUR + PVN</p>	 <p>Dace Andersone</p>	<p>Vizualizēšana un tās lietojums profesionālajā vidē Vēstījums Vizualie rīki un tehnikas Vizuāla prezentācija Vēstījuma mērķi Ko var un ko nevar vizualizēt? Kā atrast vēstījuma vizuālo esenci? Kā komunikāciju paātrināt ar vizuālajiem kodiem? Kā izmantot birojā esošos vizuālos rīkus? Kā radīt vēstījuma piktogrammas?</p> <p>UZZINĀT VAIRĀK</p>	<p>Turpinās pieteikšanās</p>
<p>MŪSDIENĪGA RAKSTISKĀ SAZIŅA</p> <p>2 sesijas 8 stundas Plkst. 09:00 - 13:00 145 EUR + PVN</p>	 <p>Baiba Apkalna</p>	<p>Komunikācijas process, lingvistiskā intelekta loma Kāpēc un kad komunicēt rakstiski? Priekšrocības/Trūkumi Rakstiskās komunikācijas formas un vide Ziņas struktūra, vadlīnijas Lietišķās komunikācijas pamatelementi 4P: precīzi, pilnīgi, pieklājīgi, pareizi Kas ir "labs stils"? Emoji lietošanas priekšrocības un trūkumi Emoji enciklopēdija</p> <p>UZZINĀT VAIRĀK</p>	<p>Turpinās pieteikšanās</p>

MĀCĪBU KURSI | 2021. GADA KALENDĀRS

VEBINĀRS	TRENERIS	SATURS	DATUMS
<p>PĀRDOŠANA #1 EFEKTĪVA DARĪJUMU VADĪBA</p> <p>4 sesijas 16 akadēmiskās stundas Plkst. 09:00 - 13:00</p> <p>425 EUR + PVN</p>	 <p>Kārlis Apkalns</p>	<p>Kas ir pārdošana Pārdošanas Esence un Būtība Pārdošanas cikls - atvērt, izzināt, prezentēt, noslēgt Mājas darbu (Brīvais produkts) prezentācija, ar video Posms prezentēt - Priekšrocību pasniegšana Klientam Posms noslēgt - panākt Vienošanos vai atklāt lebildumu Apkopojums - Tālākās Izaugsmes Soļi un Plāns</p> <p>UZZINĀT VAIRĀK</p>	<p>Turpinās pieteikšanās</p>
<p>NEIEVAINOJAMA ORGANIZĀCIJA</p> <p>4 sesijas 16 akadēmiskās stundas Plkst. 14:00 - 18:00</p> <p>495 EUR + PVN</p>	 <p>Kārlis Apkalns</p>  <p>Dāvids Štēbelis</p>	<p>VUCA bizness. Dalībnieku aktualitātes Kā var aprakstīt jebkuru biznesu? Business Model Canvas elementi Kas Klientam vajadzīgs? Klienta vajadzību definēšana Kā radīt jaunu Vērtības piedāvājumu? Dizaina domāšana un prototipēšana Kā tirgū ieviest jaunus Produktus? Lean Start-up principi Kāpēc biznesa idejas cieš neveiksmi? Manas idejas pārbaudes plāns Kā izveidot Neievainojamu Organizāciju? Optimizācijas un Inovācijas pretējā daba Kādos virzienos meklēt inovācijas?</p> <p>UZZINĀT VAIRĀK</p>	<p>Turpinās pieteikšanās</p>
<p>NEIROLĪDERĪBA UN EMOCIONĀLĀ INTELIĒNCE</p> <p>2 sesijas 4 stundas Plkst. 09:00 - 11:00</p> <p>90 EUR + PVN</p>	 <p>Elīta Kazaine</p>	<p>Jebkura indivīda 3 uztveres kanāli Neirolīderības 4 principi un vieta, kur slēpjas attieksme Emocionālās inteliģences 5 prasmes un vadītāja obligātais minimums Neirolīderības 6 līmeņi, Emocionālās inteliģences un neirozinātņu atziņu izmantošana ikdienā</p> <p>UZZINĀT VAIRĀK</p>	<p>18.03. un 25.03., 2021. gads</p>
<p>PSIHOEMOCIONĀLĀ LABKLĀJĪBA DARBA VIDĒ</p> <p>2 sesijas 4 stundas Plkst. 11:00 - 13:00</p> <p>90 EUR + PVN</p>	 <p>Reinis Lazda</p>	<p>Kas ir stress un kas ir MANS stress? Kā to saprast, identificēt un regulēt? Sabalansētas ikdienas veidošana, stresa higiēna Paaugstināta psihiskā jūtīguma un hroniska stresa radītie traucējumi Stresa, trauksmes reakciju mazināšanas tehnikas Kā darbojas psihoaktīvo vielu farmakoloģija? Efektīvās psihoterapijas pieejas. Treniņi, kurus var lietot patstāvīgi.</p> <p>UZZINĀT VAIRĀK</p>	<p>Turpinās pieteikšanās</p>

MĀCĪBU KURSI | 2021. GADA KALENDĀRS

VEBINĀRS	TRENERIS	SATURS	DATUMS
<p>MIERĪGA DZĪVE TRAKĀ PASAUĻĒ</p> <p>4 sesijas 6 stundas Plkst. 18:30 - 20:00 145 EUR + PVN</p>	 <p>Ansis Jurģis Stabingis</p>	<p>Apzinātība. Divas pasaules - iekšējā un ārējā. To savstarpējā saistība Situācija, reakcija un interpretācija. Apzinātība kā spēja, prasme un stāvoklis. Apzinātība kā rīks/instruments. Miers ķermenī - ķermeņa prakses nozīmes miera uzturēšanai un saglabāšanai. Prāta miers - domu un emociju dinamika. Metodes un tehnikas prāta miera iegūšanai, saglabāšanai un nostiprināšanai. Prakses integrācija ikdienā.</p> <p>UZZINĀT VAIRĀK</p>	<p>Turpinās pieteikšanās</p>
<p>KPI:KĀPĒC? KĀ? KO?</p> <p>1 sesijas 4 akadēmiskās stundas Plkst. 13:30 - 17:00 145 EUR + PVN</p>	 <p>Kārlis Apkalns</p>	<p>Kāpēc pie mērķu izvēles ir vērts atgriezties? Sīku mērķu izmaiņu būtiskās sekas Kā "nemērāmās jomās" atrast mērāmus mērķus? SMART pielietojums Kādi mēdz būt mērķi? Aktivitātes / Rezultāti / Attīstība Kāds ir labs Attīstības mērķis? BHAG, piemēri dažādās organizācijās Kā KPI u.c. mērķus komunicēt ar komandu? Simona Sineka Kāpēc-Kā-Ko apli</p> <p>UZZINĀT VAIRĀK</p>	<p>19.03.2021.</p>
<p>PERSONĀLA VADĪBAS STRATĒGIJA</p> <p>4 sesijas 16 akadēmiskās stundas Plkst. 13:30 - 17:00 445 EUR + PVN</p>	 <p>Ilva Bērziņa</p>	<p>Mērķu vadības pieejas. Mērķu pārbaude, kaskadēšana, vienošanās un rezultātu mērīšana Efektivitātes novērtējuma metodes. Funkciju, darbaspēka laika analīze un resursu plānošana Organizācijas pastāvēšanas jēga, dizains, struktūra, biznesa process Vērtībās balstītas kompetences, to definēšana organizācijas un amatu līmenī Personāla politika un stratēģija. Personāla stratēģiskā, taktiskā un operatīvā vadība. Personāla vadības stratēģijas definēšana un izstrāde Personāla vadības funkcijas. Personāla vadības efektivitātes mērīšana</p> <p>UZZINĀT VAIRĀK</p>	<p>20.04. un 23.04., 27.04. un 30.04., 2021. gads</p>
<p>EFEKTĪVA PREZENTĀCIJA</p> <p>4 sesijas 16 akadēmiskās stundas Plkst. 09:00 - 13:00 425 EUR + PVN</p>	 <p>Kārlis Apkalns</p>	<p>Idejas pasniegšana Satura organizācija Vēstījuma formulēšana Prezētāciju piemēri Vizualās noformēšanas principi Animācijas u.c. noformēšanas rīki Mājas darbs "Profesionālā prezentācija" (ar video filmēšanu) Uzstāšanās tehnikas Stresa vadība uzstāšanās laikā Prezentēšanas tehnikas izmantošana Informācijas sniegšana un sadalīšana</p> <p>UZZINĀT VAIRĀK</p>	<p>Turpinās pieteikšanās</p>

MĀCĪBU KURSI | 2021. GADA KALENDĀRS

VEBINĀRS	TRENERIS	SATURS	DATUMS
<p>PAAUDŽU VADĪBA</p> <p>1 sesija 2 stundas Plkst. 09:00 - 11:00</p> <p>40 EUR + PVN</p>	 <p>Elita Kazaine</p>	<p>Ievads: Kas rada konfliktu? Dalībnieku aktualitātes / jautājumi Kāds ir paaudžu dalījums? Privātā un profesionālā pieredze Kas ir atšķirīgais un kas - kopīgais? Uz ko nevajag lieki cerēt... Viens motivācijas instruments visiem! SCARF motivācijas modelis</p> <p>UZZINĀT VAIRĀK</p>	<p>04.03.2021.</p>